

SALES & BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (W/M/D)

DEINE AUFGABEN

- B2B Vertrieb der Identifizierungslösungen der AUTHADA mit Fokus auf die Finanz- und Versicherungsindustrie, sowie Telekommunikation
- Aufbau und Ausbau von Geschäftsbeziehungen und eigenständige Analyse von Sales Leads
- Analyse des Marktes mit Blick auf die regulatorische Entwicklung, sowie Planung und Umsetzung strategischer Maßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit der Führungsebene und Produktentwicklung zur Transformation der Markterkenntnisse und Erweiterung des Produktportfolios
- Durchführung von Akquise Terminen und Präsentationen bei Corporate Leads
- Erweiterung des Kundenportfolios - Entwicklung von Vertriebsstrategien für neue Kundensegmente und Märkte

DEINE SKILLS

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder vergleichbare Ausbildung
- Du bringst mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb und Projektmanagement mit, bevorzugt im Bereich API/ B2B-Softwarelösungen für die Finanzindustrie
- Lösungsorientiertes Arbeiten liegt dir
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Kundenorientiertes-, unternehmerisches Denken und Handeln
- Verantwortungsbewusst und teamfähig
- Textsicherheit und sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Offene, positive Ausstrahlung
- Souveränes, verbindliches Auftreten

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

Start-up-Atmosphäre
offenes und motiviertes Team
attraktives Gehalt
namhafte Kunden
flexible Vertrauensarbeitszeit
aktive Mitgestaltung des Verantwortungsbereiches
Obst- und Getränke-Flat sowie Kicker

Bewirb Dich jetzt mit Angabe Deiner Verfügbarkeit unter karriere@authada.de
Bei Fragen steht Dir Sandra Dreimann unter der 06151 – 2752 500 zur Verfügung.
AUTHADA GmbH | Julius-Reiber-Straße 15a | 64293 Darmstadt