

SENIOR ACCOUNT MANAGER (W/M/D)

DEINE AUFGABEN

- Account und Projektmanagement für den B2B Vertrieb der Identifizierungslösungen der AUTHADA mit Fokus auf die Finanz- und Versicherungsindustrie, sowie Telekommunikation
- Eigenverantwortliche Bewertung von Kundenanforderungen, Beantwortung von RfPs & Formulierung von Lösungsansätzen
- Analyse der technischen und prozessualen Herausforderungen beim Kunden und gemeinsame Entwicklung von tragfähigen Lösungen
- Weiterentwicklung des Account Bereiches inkl. der vertriebsunterstützenden Prozessen und Systemen
- Enge Zusammenarbeit mit der Führungsebene & Produktentwicklung zur Transformation der Erkenntnisse aus der Kundenkommunikation

DEINE SKILLS

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder vergleichbare Ausbildung
- Du bringst mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Account- oder Projektmanagement mit, bevorzugt im Bereich API/ B2B-Softwarelösungen
- Verständnis von IT-technischen Abläufen und Prozessen
- Erfahrung in der Abwicklung von Einkaufsprozessen mit Banken und Financial Services wünschenswert
- Kundenorientiertes-, unternehmerisches Denken und Handeln
- Verantwortungsbewusst und teamfähig
- Textsicherheit und sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Offene, positive Ausstrahlung
- Souveränes, verbindliches Auftreten

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

Start-up-Atmosphäre
offenes und motiviertes Team
attraktives Gehalt
namhafte Kunden
flexible Vertrauensarbeitszeit
aktive Mitgestaltung des Verantwortungsbereiches
Obst- und Getränke-Flat sowie Kicker

Bewirb Dich jetzt mit Angabe Deiner Verfügbarkeit unter karriere@authada.de
Bei Fragen steht Dir Sandra Dreimann unter der 06151 – 2752 500 zur Verfügung.
AUTHADA GmbH | Julius-Reiber-Straße 15a | 64293 Darmstadt